

Produktinformationen zu den Tarifen der Forderungsausfallversicherung

(Stand: 10.05.2009)

Als Unternehmer überzeugen Sie mit qualitativ hochwertigen Produkten und Dienstleistungen. Die Zufriedenheit der Auftraggeber hat auch für Sie oberste Priorität. Dafür erwarten Sie die vereinbarte Gegenleistung, nämlich die Bezahlung der Rechnung. Doch die lässt manchmal auf sich warten und mitunter droht sogar der komplette Forderungsausfall. Oftmals werden die Probleme der Auftraggeber sehr schnell die des Unternehmers selbst.

Nach einigen Jahren positiver Entwicklung der Insolvenzzahlen steigen diese seit 2008 wieder deutlich. Insolvenzen auf Seiten der Auftraggeber können zu Forderungsausfällen führen, die existenzbedrohende Auswirkungen haben können. Jede dritte Insolvenz wird durch Forderungsausfälle verursacht, die so genannte Folgeinsolvenz.

Bilanz-Aktiva wie z.B. Anlagevermögen und Waren sind in den meisten Betrieben gegen Ausfall versichert. Doch der in vielen Bilanzen größte Posten „Forderungen aus Lieferungen und Leistungen“ ist meist nicht versichert! Wie gefährlich diese Situation sein kann zeigen die Statistik der häufigsten Insolvenzgründe:

- 78% wegen Forderungsausfällen
- 67% wegen schleppender Zahlung durch Kunden, aber nur
- 30% wegen schlechter Konjunktur.

Verschärft wird diese Situation, wenn die Eigenkapitalquote der Firma zu niedrig ist. Über 30% der Firmen verfügen heute über kein Eigenkapital!

Schon für kleine Ausfälle müssen Sie viel Umsatz machen:

Um z.B. einen Forderungsausfall in Höhe von nur 5.000 EUR betriebswirtschaftlich auszugleichen, ist ein Mehrumsatz von 83.400 EUR notwendig! (bei einer Nettoumsatz-Rendite vor Steuern von 6%)

Unsere Forderungsausfallversicherung reduziert das Forderungsausfallrisiko und schützt durch schnelle Entschädigungsleistung die Liquidität und damit die Existenz des Unternehmens.

„Forderungen schützen und durchsetzen“

Unter diesem Motto stehen die neuen Produkte der SIGNAL IDUNA Gruppe in der Forderungsausfallversicherung. Auch Sie können jetzt die neue Generation dieser Versicherungen nutzen als

- **ProfiPolice WKV kompakt oder**
- **ProfiPolice WKV plus**

Zielgruppe

- für die ProfiPolice **WKV kompakt**: kleine und mittelständische Unternehmen, Selbständige und Freiberufler aus den Branchen produzierendes Gewerbe, Handel, Handwerk und Dienstleistungen mit einem beitragsrelevanten Umsatz bis zu 1 Mio. EUR innerhalb Deutschlands
- für die ProfiPolice **WKV plus**: mittelständische Unternehmen, Selbständige und Freiberufler mit einem beitragsrelevanten Umsatz über 1 Mio EUR bis zu 5 Mio mit Kunden im In- und Ausland. Der Beitrag ist hier branchen- und umsatzabhängig und wird auf Anfrage errechnet. Auch bei beitragsrelevanten Umsätzen über 5 Mio kann auf Anfrage eine Kondition gestellt werden.

Gegenstand

Absichert sind Ihre Forderungen inkl. Mehrwertsteuer aus Warenlieferungen, Werk- oder Dienstleistungen bei

- Zahlungsverzug („Nichtzahlungstatbestand“: Der Versicherer leistet bereits 2 Monate nach ursprünglicher Fälligkeit der Forderung, wenn diese nicht bezahlt ist),
- Zahlungsunfähigkeit des Auftraggebers,
- Protracted Default (Auslandsforderungen / in WKV plus).

Alleinstellungsmerkmal

Als einzige Produkte dieser Art umfassen die ProfiPolice WKV kompakt und die ProfiPolice WKV plus auch die **Übernahme der Rechtsverfolgungskosten bei bestrittenen Forderungen.**

Schutz für Forderungen – Unsere Leistungen:

- **Professionelle Kreditprüfung:** Die Kreditexperten nehmen die Situation der Auftraggeber unter die Lupe und verringern die Gefahr von Forderungsausfällen damit schon im Vorfeld.
- **Rechtsschutzfunktion:** Der Auftraggeber bestreitet die Forderung, der Fall muss vor Gericht ausgetragen werden. Die Rechtsverfolgungskosten werden übernommen.
- **Forderungsmanagement:** Als Versicherungsnehmer sichern Sie die Liquidität und Bonität Ihres Unternehmens.
- **Insolvenzschutz:** Selbst im schlimmsten Fall können Sie ruhig schlafen. Sie werden sogar schon bei Zahlungsverzug entschädigt (Nichtzahlungstatbestand).

Ihre Vorteile

- weitreichender Schutz vor den Folgen von Forderungsausfällen (jede dritte Insolvenz wird durch Forderungsausfälle verursacht!)
- Leistung bereits bei Zahlungsverzug des Kunden (Nichtzahlungstatbestand)
- kalkulierbarer Beitrag durch umsatzorientierten Jahresbeitrag (jährlich anpassend)
- Übernahme der Rechtsverfolgungskosten (Rechtsschutz)
- Schadenminimierung durch professionelle Kreditprüfung und -überwachung,
- optimale Sicherung von Liquidität und Bonität für Ihr Unternehmen.

Ausschlüsse

Nicht versicherbar sind:

- Versandhändler inkl. E-Commerce
- Vermieter, Verpächter, Leasing-Unternehmen
- gegen Provision tätige Vermittler (z.B. Anzeigenvermittler)
- Inkasso-Unternehmen, zentrale Abrechnungsstellen
- Unternehmensberater, Rechtsanwälte, Wirtschaftsprüfer, Angehörige steuerberatender Berufe
- Unternehmen mit negativer Vorschadensituation
- Unternehmen mit negativer Handelsauskunft
- Aufträge mit Zahlungsziel von über 6 Monaten

Es gelten die Versicherungsbedingungen je nach Tarif.

Bei Fragen unterstützen wir Sie gerne! Ihre Ansprechpartner sind:

Frau Karen Hein Tel. (040) 4124-4217 und
Herr Caspar Seeländer Tel. (040) 4124-2281.

Ihr Außendienstpartner:

Henry Heß
Versicherungsfachmann (BWV)
Zeppelinstr. 16
88212 Ravensburg

Telefon (07 51) 35 96 993
Fax (07 51) 35 96 994
info@agenturhess.de
www.agenturhess.de